

# HOY EN TELECOMUNICACIONES

## Informe Diario de los Negocios de Telecomunicaciones en México

un servicio de La Decisión Acertada, S.C.

Lunes 31 de Mayo de 2010

◇ www.ladecisionacertada.com

◇ info@lda.bz

◇ Tel. 5768-1018

### Le recomendamos:

#### GENERALES DEL SECTOR

•Cofetel: Ningún Amparo contra Licitación de Espectro ha Prosperado..... 3

•SCT Busca Manipular al Consejo de la Judicatura Federal: Rogelio Varela.....4

•Áreas de Sector Gobierno Operan con Equipo de Telecomunicaciones que está Concluyendo su Vida Útil: Aastra Telecom..... 5

•Falleció Joao Tello Chapoy, Fundador de Metronet..... 5

#### TELEFONÍA

•Grandes Fondos de Inversores se Inclinan por Telint en Oferta de AMX... 7

•Telcel Lanzó Servicio Seguridad Telcel..... 8

•Secretaría de Seguridad Federal Bloqueará Señal Celular en 78 Cárceles..... 8

•La Experiencia de Bangladesh Combinando Celulares, Telefonía Rural y Microcréditos: Gabriel Zaid..... 9

#### NEGOCIOS SATELITALES

•Complicado para SCT Recuperar Posiciones Orbitales de Satmex: Maricarmen Cortés.....10

#### NEGOCIOS EN LÍNEA

•Servicios de Banca en Línea en México Sumaron 240 mil en 1H09..... 11

#### TELEVISIÓN Y RADIO

•SKY y Cablevision Lanzaron Paquetes que Incluyen Pantallas HD.....11

•Dish México Maneja Paquetes con Pantalla Full HD..... 12

#### INVERSIONES Y OPORTUNIDADES

•Bombardier Abrirá 5 Naves Industriales..... 12

### GENERALES DEL SECTOR

## La Fibra Oscura de CFE podría Adjudicarse a un Precio de 97 Dólares por Kilómetro

- **Subsidio Real por una Red de Capacidad Similar a la de Telmex: Ramiro Tovar**
- **Además, Utilizarán Espectro para Ganar Cobertura Urbana y Ancho de Banda para Cuádruple Play**
- **Se Facilitó la Colusión de Agentes, Violando la Ley de Competencia**
- **La Regulación del Sector No está hecha para Oligopolios y No pone al Usuario en Primer Lugar: Irene Levy**

Ramiro Tovar Landa, académico del ITAM, dijo que si se adjudican los 2 hilos de fibra óptica de la CFE que se encuentran en licitación, el consorcio formado por Televisa-Telefónica Movistar-Megacable pagará "97 dólares por cada kilómetro de esa red" [sic].

*El Universal* no precisó cómo se llegó a esta cifra.

Tovar señaló que este precio se encuentra "realmente subsidiado, en comparación al costo que tendría una red equivalente".

Explicó que "era de esperarse que ante la ausencia de más competidores en el proceso, **la adjudicación se hará al precio mínimo**, es decir, 884 mdp, monto que incluye el 3% por licitar las 3 rutas conjuntamente de CFE".

Añadió que "a una paridad de 13 pesos por dólar, da **68 mdd**. Ese es el precio que van a pagar por tener una red troncal nacional de más de 20 mil kilómetros de fibra. Nada despreciable".

Tovar Landa dijo que "esta inversión le dará al consorcio una capacidad similar de transporte, para igual distancia, de la red de Telmex".

Dólar Fix	12.8589	Cetes 28 Días	4.55%	México IPC	31,547.55 (-1.59%)
Libra U.K.	18.6021	TIIE 28 Días	4.9650%	NY DJ	10,136.63 (-1.19%)
Euro	15.8052	Santander UniK	47.05%	NY Nasdaq	2,257.04 (-0.91%)

•Wind Corporation Invertirá 60 mdd en Tamaulipas..... 13

**PERSPECTIVA DE NEGOCIOS**

•Wall Street Cerró su Peor Mes en Más de un Año..... 13

**INFORME ESPECIAL**

•Más Promoción Podría Hacer que Despegue la Música en la 'Nube'..... 14

**AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO**

**NOTAS GLOBALES**

•Portugal Telecom No Propuso a Telefónica Comprar su Parte en Vivo.....16

•Teléfono N900 de Nokia No Alcanza Metas de Venta..... 16

•Apple Avanza en Distribución de iPad, Ya está Disponible en Europa y Japón.... 17

•Apple podría Utilizar Tecnología HTML5 para iPhone y iPad..... 18

•Ballmer No se Presentará Junto a Jobs en Conferencia..... 18

**AMERICA LATINA**

•Chile Licitará Servicios de Banda Ancha 4G en Marzo 2011..... 21

•Chilena Entel Abrió Data Center..... 21

•Conectividad Satelital Potenciará Backhaul Celular en Brasil y Otros 4 Países en AL: Intelsat..... 22

•En Brasil Primer MVNO Lanzará Servicios en Octubre 2010.....22

•Brasileño Transit Telecom Lanzó VoIP Cloud Distribuidor para Operadores de Internet y Cableros.....23

**NOTAS AFINES**

•Versión de que Texas Instruments Comprará Planta de Chips en China...25

"Mencionó que **el hecho de que Televisa y Telefónica sean también los participantes más importantes en la licitación de espectro, hace que tanto estas frecuencias como la fibra óptica sean utilizados en forma complementaria.**

"El espectro les otorgará la cobertura y el ancho de banda necesarias para el transporte interurbano de servicios convergentes (voz, video, Internet, aplicaciones) y la fibra les dará la complementariedad de **incorporar el servicio móvil a la oferta Triple Play** que ofrecen actualmente las empresas Televisa y Megacable, lo cual **hace posible que tales grupos ofrezcan en exclusiva servicios hasta de Cuádruple Play.**

" 'No sólo se profundiza la exclusividad de los operadores de cable, sino que en la operación de ambos tipos de infraestructura se facilita la colusión de agentes que deberían de ser competidores entre sí, lo que es contrario a la Ley Federal de Competencia', afirmó.

"Irene Levy, abogada especialista en telecomunicaciones, dijo que esto confirma la tendencia a la creación de monopolios y duopolios, o en el mejor de los casos, oligopolios, pero el problema es que no hay visión de Estado en la planeación y rectoría de las telecom.

" 'La mejor respuesta del gobierno al monopolio de Telmex ha sido fortalecer a otro monopolio', señaló la experta.

**"El problema de que exista un solo postor en la licitación de los hilos de CFE es que el precio que se pagará será necesariamente menor** al que se hubiese pagado en caso de existir más postores en la licitación.

"Destacó que si el gobierno considera que el mercado de las telecomunicaciones no da para más y debe existir un oligopolio, entonces que así lo regulen, pero que las políticas públicas pongan en el foco a los consumidores para disminuir los precios y mejorar el servicio de la red a usuarios.

" 'El problema es que no vemos políticas públicas que respondan a una planeación global e integral y menos aún que en dichas políticas el usuario sea el más importante', señaló la especialista Irene Levy". (El Universal, Pág. 5 Cartera)

## Cofetel: Ningún Amparo contra Licitación de Espectro ha Prosperado

- **Se han Presentado 41 Juicios, por lo menos 30 son de Iusacell**
- **Las Bases Respetan el Marco Legal: Canchola Rocha**
- **Si se lo Ordenan, el Regulador Frenaría el Proceso**

En un comunicado de prensa, el director general de Defensa Jurídica de la Cofetel, Luis Gerardo Canchola Rocha, dijo que en todos los Juicios de Amparo presentados por diversas empresas que pretenden detener los procesos de Licitación 20 y 21 se ha negado la Suspensión.

Los amparos no se otorgaron porque afectarían gravemente el interés de la sociedad, máxime que el diseño y elaboración de las Bases está fundamentado en un trabajo transparente y apegado a derecho, señaló.

En el momento en que alguno de los jueces emita una sentencia que implique detener el proceso de Licitación, la Cofetel acatará plenamente la disposición de los Tribunales, aseguró el funcionario.

Canchola Rocha explicó que **hasta el momento han sido promovidos 36 Juicios** de Amparo ante el Poder Judicial por empresas del Grupo Iusacell, Multivisión y Avantel, pero no han logrado obtener una Suspensión Definitiva.

Grupo Iusacell ha promovido 30 Juicios de Amparo; algunos de ellos aún se encuentran en trámite, otros han sido desechados pero la empresa está en tiempo de solicitar recursos de revisión y otros más han sido definitivamente concluidos.

Canchola Rocha dijo que tan solo el pasado miércoles, Grupo Iusacell interpuso 10 Juicios de Amparo; en 9 de ellos se negó la Suspensión Provisional y el otro fue desechado.

Por aparte del comunicado de la Cofetel, Gonzalo Martínez Pous, comisionado del organismo, dijo que el pasado viernes "se integraron al menos cinco procesos más, pero hasta el momento a ninguno le han concedido la suspensión del proceso.

Martínez Pous dijo que "**las empresas tienen la posibilidad de seguir entablando recursos** jurídicos en tanto no se dé la fase final del proceso de licitación, que es la entrega de los títulos de concesión por parte de la SCT".

Al mismo tiempo, en el comunicado de la Cofetel, Canchola Rocha expuso que **si bien en un caso promovido por el Grupo Iusacell se otorgó ya un Amparo, se trata de una Sentencia en Primera Instancia y Cofetel está por interponer un recurso de revisión**, pues el fallo no está apegado a Derecho.

"Grupo Iusacell ha insistido en que con esta sentencia se debe detener el proceso de Licitación, pero se trata de una aseveración falsa y se corrobora porque en este Juicio, la empresa acaba de solicitar la Suspensión al Juez, quien está por definir si se otorga o no", sostuvo el abogado de Cofetel.

Este caso está en manos del Juez Noveno de Distrito en Materia Administrativa, en el Distrito Federal, quien en 2004 negó a Unefon, empresa del Grupo Iusacell, una Suspensión Definitiva promovida en contra de la Licitación 18, relacionada también con el uso y explotación del espectro radioeléctrico, negativa que fue confirmada por el Décimo Segundo Tribunal Colegiado en Materia Administrativa del Primer Circuito

Asimismo, Multivisión ha promovido cuatro Juicios de Amparo, dos están aún en trámite y dos fueron ya concluidos.

Avantel presentó dos Juicios de Amparo y ambos están aún en trámite.

Adicionalmente, **en el Tribunal Federal de Justicia Fiscal y Administrativa (TFJFA) se han presentado cuatro Juicios de Nulidad** y sólo en uno de ellos se otorgó la Suspensión Provisional para efectos de que se continúe con la Licitación pero no se entreguen los fallos correspondientes.

En este caso, Cofetel está por presentar sus argumentos de defensa en espera de obtener una sentencia favorable para el órgano regulador, es decir, que se niegue la Suspensión Definitiva a la empresa actora.

El director general de Defensa Jurídica de Cofetel explicó que **la parte fundamental de la defensa** que ha hecho el órgano regulador para enfrentar las inconformidades promovidas por las empresas **es el argumento de que, al otorgar las Suspensiones Definitivas se estarían contraviniendo disposiciones de orden público y afectando el interés social.**

Otorgar una Suspensión Definitiva que frene el proceso de Licitación afectaría la competencia en el sector de las telecomunicaciones e impediría la prestación de una mayor oferta de servicios con mejores tarifas para los usuarios.

Además, se impediría la mejora de servicios de telecomunicaciones y se frenaría la ampliación de la cobertura, lo que representa una clara afectación al interés social, argumento que ha sido considerado por los jueces, concluyó Canchola Rocha. (Cofetel; El Financiero, Pág. 17 y 20; El Economista, Pág. 34; Excélsior, Pág. 4 y 2 Dinero; Reforma, Pág. 3 Negocios)

## **SCT Busca Manipular al Consejo de la Judicatura Federal: Rogelio Varela; Molinar y Sánchez Henkel Lograron "Torcerle el Brazo" al Consejero César Jáuregui para que Jueces le den la Razón a SCT**

El columnista Rogelio Varela dijo que la SCT busca manipular al Consejo de la Judicatura Federal para lograr que los jueces le den la razón en que conceder un amparo en contra de la licitación del espectro sólo perjudicaría al interés público.

Según Varela, el pasado viernes trascendió que "en su desesperación", Molinar Horcasitas y el abogado de la SCT, Gerardo Sánchez Henkel, "lograron torcerle el brazo al consejero César Jáuregui para que se les una en esta cruzada".

Será a través de Jáuregui que los jueces le den la razón a la dependencia, sostuvo el columnista.

Dijo que se envía una pésima señal para la división de poderes en México; ahora los poderes Ejecutivo y Judicial están cerrando filas, pero en contra de los mexicanos.

**Algo muy grande le deben haber prometido a Jáuregui**, para decidirse a actuar en contra de sus principios, "máxime que no solo Lusacell figura entre las empresas que han objetado" los topes a las compras de espectro.

Varela dijo que Iusacell y otras empresas de Grupo Salinas presentaron al menos 8 solicitudes de revisión, Multivisión promovió 4 amparos y Avantel otros 2.

Dijo que la ofensiva jurídica a las empresas preocupa a **la SCT** quien **advierte el riesgo de que un juez determine que la licitación del espectro tendría que repetirse**, pero bajo otras reglas que no limiten la entrada a más participantes. (El Financiero, Pág. 20)

## Áreas de Sector Gobierno Operan con Equipo de Telecomunicaciones que está Concluyendo su Vida Útil: Aastra Telecom; Oportunidad de Negocio para Proveedores

La compañía Aastra Telecom dijo que áreas del sector gobierno operan con un importante rezago en su equipo de telecomunicaciones, que concluyen su ciclo de vida útil.

El vicepresidente Regional para América Latina, Heinz Baumgärtner, recordó que **los equipos están concluyendo su ciclo de vida útil**. Esto, junto con la falta de refacciones y componentes, obligará a que, en 2010, muchos de estos activos migren hacia nuevas tecnologías como son aquéllas de protocolo IP.

Baumgärtner señaló que esta situación **abre oportunidades a los proveedores**, quienes deberán incrementar la calidad de sus ofertas.

Dijo que **en el caso de los equipos Aastra se ha logrado que funcionen sin contrato de mantenimiento**, pero al igual que en otras marcas, y ano hay refacciones ni componentes, por lo que se comenzará a experimentar un proceso de renovación con tendencia hacia las nuevas tecnologías.

El directivo recordó que Aastra compró 3 divisiones de Nortel y mantiene funcionando sus productos en el mercado. (Excélsior, Pág. 13 Dinero)

## Falleció Joao Tello Chapoy, Fundador de Metronet

El pasado viernes falleció Joao Tello Chapoy, Fundador de Metronet. Publicaron esquelas, cada uno lamentando el hecho, Víctor Chapela y la empresa Más Negocio (Domingo 30 de Mayo, Reforma, Pág. 8 y 9 Nacional)

## Megacable con Nuevo Director de Finanzas; Es Luis Antonio Zetter Zermeño

La compañía Megacable anunció que nombró a Luis Antonio Zetter Zermeño como su nuevo director de Administración y Finanzas.

El nuevo director de Finanzas es licenciado en Contaduría Pública por la Universidad de Guadalajara, con una maestría en Administración de Empresas del TEC de Monterrey.

Zetter Zermeño **se integró a la compañía el pasado 24 de mayo**. Previamente, ocupó el puesto de director de Operaciones Financieras, Recursos Humanos y de TI para Norteamérica de la compañía Schneider Electric.

La firma destacó la experiencia de Zetter Zermeño en las áreas de finanzas, tecnologías de información (TI), recursos humanos y ventas, en empresas pertenecientes al ramo electrónico, de consultoría y servicios TI, entre otras. (Notimex)

## **Versión de que en Cofetel Fracasó el Intento de Crear una Presidencia "Tripartita"; Buscaba que Comisionados se Repartieran Responsabilidades**

La columna *InVersiones*, del periódico *Milenio*, dijo que la semana pasada, en la Cofetel, se intentó "crear una presidencia 'tripartita' en la cual varios de los comisionados se repartirían responsabilidades. **Este esquema no gustó a los enviados del Ejecutivo, razón por la cual no sólo abandonaron la sesión, sino que ahora en Los Pinos andan muy movidos para que no sean excluidos de la fiesta**" [sic]. No brindaron más detalles. (Milenio Diario, Pág. 20 y 21)

## **Columnista opinó que Presidencia de Cofetel quedará entre Martínez Pous y Peralta**

El columnista David Páramo dijo que se ve muy difícil que Héctor Osuna logre la confianza para mantenerse en la Cofetel, por lo que la presidencia del organismo se quedará entre José Luis Peralta y Gonzalo Martínez Pous.

Según Páramo, Peralta ha trabajado con un perfil verdaderamente bajo, mientras que Martínez tiene un alto perfil y "se ve como un buen contrapeso en contra de las posiciones de la SCT".

Páramo dijo que la revista *El Mundo del Abogado*, una de las más serias en el ámbito de los litigantes, le dio la portada a Martínez Pous, quien establece con toda claridad que se requiere "vitalizar a la Cofetel".

"Es claro que la llegada de este hombre a la presidencia del organismo le daría un nuevo impulso", señaló el columnista. (Excélsior, Pág. 4 Dinero)

## **TELEFONÍA**

### **Grandes Fondos de Inversores se Inclinan por Telint en Oferta de AMX; Argumentan que Garantiza un Precio Mínimo y una opción de Compra en AMX; La Oferta Vence el Próximo 10 de Junio**

El plan de Carlos Slim para fusionar sus activos en telecomunicaciones ha ahuyentado a algunos de los inversores más intrépidos en acciones de América Móvil (AMX), pero ha dirigido la atención a su operador de líneas fijas Telmex Internacional (Telint).

Después de que Slim detalló sus planes en enero, **fondos liderados por inversionistas** como Julian Robertson, Lee Ainslie y Stanley Druckenmiller, **liquidaron sus participaciones en América Móvil en el primer trimestre.**

Eso convirtió a América Móvil en una de las acciones menos favorecidas por los 30 mayores fondos de inversión.

La firma de Eric Mindich, Eton Park Capital, uno de los 30 fondos, se interesó en Telint, que ofrece servicios de telefonía fija e Internet en gran parte de Sudamérica, para sacar ventaja de los términos de la oferta de Slim.

**AMX está ofreciendo a los inversionistas 11.66 pesos en efectivo ó 0.373 acciones de AMX por cada título de Telint,** en un plan dirigido a generar ahorros para el imperio de Slim y dejarlo mejor parado para una creciente competencia en servicios integrados.

Dado que la oferta garantiza a los participantes de Telint un precio mínimo y también exposición en América Móvil, los inversionistas se han inclinado por ella a costa de AMX.

Gregorio Tomassi, analista del banco Santander, explicó que "tienes una opción de venta en 11.66 pesos y otra opción de compra en América Móvil".

Agregó que "eso sigue teniendo peso en las acciones de América Móvil en el mercado", agregó.

Como parte de la fusión, América Móvil también se hará del control de Telmex, el operador de telefonía fija dominante de México y que también está bajo control de Slim.

Desde que el plan se dio a conocer, las **acciones de América Móvil cayeron casi 4%**, por lo que los analistas ahora están mejorando sus recomendaciones.

Tomassi, de Santander, elevó este mes su recomendación para América Móvil a "compra" desde "mantener".

"Ahora es menos cara que antes en relación con sus pares globales", indicó.

Las acciones de Telint cerraron en 11.6 pesos el pasado viernes, solo 6 centavos por debajo de la oferta de Slim, que vence el 10 de junio. Las de América Móvil cerraron en 30.6 tras caer un 0.74%

El analista Martín Lara, de Itaú Securities, dijo que **"América Móvil debería cotizar con un premio con sus pares internacionales por razones financieras y operativas, pero también porque es administrada por Slim, uno de los hombres de negocios más exitosos"**.

Slim busca consolidarlas dada la creciente competencia global del sector e imponer su dominio en toda América Latina frente a su rival Telefónica.

Tras la fusión, las empresas de Slim tendrán 250 millones de conexiones, contra los 172 millones de Telefónica en toda América Latina. (Notimex)

## **Telcel Lanzó Servicio Seguridad Telcel; Costará 39 Pesos Mensuales**

La compañía Telcel lanzó su nuevo servicio Seguridad Telcel, que permitirá a los usuarios de Internet proteger y respaldar su información, así como bloquear páginas con contenido para adultos.

El servicio tendrá un costo de 39 pesos mensuales y ofrece un antivirus y disco virtual.

Telcel brindará este servicio a nivel nacional y estará disponible para todos los usuarios. (El Economista, Pág. 30)

## **Secretaría de Seguridad Federal Bloqueará Señal Celular en 78 Cárceles**

En 78 cárceles de las 429 que existen en el país, la secretaría de Seguridad Pública instalará equipos para bloquear la señal celular, informó el Sistema Nacional de Seguridad Pública.

En la Conferencia Nacional del Sistema Penitenciario se acordó que aportarán recursos para instalar los dispositivos en 28 de las prisiones.

Los 78 reclusorios donde se instalarán los equipos concentran 75% de la población penitenciaria. La mayoría se ubica en el DF, Baja California, Chihuahua, Jalisco y el estado de México.

Según el diagnóstico, en estas instalaciones se cometen secuestros virtuales y extorsiones vía celular.

"Salvo el DF, que reconoció el problema en cuatro de sus penales, ningún otro estado admitió tener problemas en ese sentido", anotó un informe del Sistema Nacional de Seguridad Pública. (Domingo 30 de Mayo de 2010, Reforma, Primera Plana, Nota del Día)

## La Experiencia de Bangladesh Combinando Celulares, Telefonía Rural y Microcréditos: Gabriel Zaid; GrameenPhone tiene 10 Millones de Terminales y 100 Millones de Beneficiados; Participan la Noruega Telenor, Grameen Bank y Autoridades Locales

Gabriel Zaid examinó la experiencia de Bangladesh al combinar celulares, telefonía rural y microcréditos. Dijo que el llamado GrameenPhone tiene 10 millones de terminales en operación y podría llegar a 100 millones de beneficiados, contando con la participación de noruega Telenor, Grameen Bank y autoridades locales.

Dijo Zaid: "Los teléfonos celulares empezaron como un lujo. Los hubo (y los hay) hasta con diamantes. Según Guinness World Records, el celular más caro del mundo se vendió en un millón de euros en la Feria Millonaria de Moscú 2006.

"Pero los inventos tienen consecuencias inesperadas. El juguete de lujo se volvió productivo y popular. Los que trabajan a domicilio (plomeros, electricistas) tienen dificultades para comunicarse con sus clientes, proveedores y ayudantes; y descubrieron pronto que un celular les permite aprovechar mejor el tiempo y las oportunidades.

"Las ventajas prácticas de los celulares en los negocios y en la vida personal crearon una demanda extraordinaria a medida que los precios fueron bajando. Para el año 2000, ya había en el mundo tantas líneas móviles como fijas; ahora hay cuatro veces más. Y en México seis veces más, porque la mitad de los hogares no tiene línea fija, y en miles de poblados hay una sola línea o ninguna. Según el INEGI (Encuesta nacional sobre disponibilidad y uso de tecnologías de la información en los hogares 2009) hay unos 15 millones de hogares sin línea fija contra 13 que tienen. Pero hay celulares (83 millones según la Cofetel) en 19 millones de hogares (de los cuales 9 no tienen línea fija): cuatro por hogar. Hay 6 millones sin teléfono ni celular.

"En Bangladesh, que tiene una densidad telefónica menor, Iqbal Quadir vio la oportunidad empresarial de combinar los celulares, la telefonía rural y los microcréditos. Pequeño problema: no tenía dinero. Como pudo, invirtió su tiempo y sus ahorros en convencer a quienes tuvieran, no sólo dinero, sino las circunstancias favorables para el caso. Finalmente, convenció a un proveedor noruego que quisiera invertir (Telenor), a un banco de microcréditos que entrara como socio (Grameen Bank) y a las autoridades de Bangladesh, que autorizaron la operación de GrameenPhone, que ya va en 10 millones de suscriptores, aunque los beneficiados pueden ser 100 millones porque los celulares se comparten.

**"La idea central del negocio fue convertir en microempresarias (bautizadas como phone ladies) a campesinas que actuarán como centrales telefónicas ambulantes.** Con un crédito del Grameen Bank, compran un celular de Telenor que pagan en abonos semanales cobrando a sus vecinos el servicio de comunicarlos. Les va tan bien que muchas hacen otros negocios con lo que ganan (unos 60 dólares mensuales). Para esto, se aprovechó que el Grameen Bank tiene miles de sucursales ambulantes en todo el país: campesinas que lo representan (y hasta son accionistas) tratan con los clientes, otorgan microcréditos y cobran los abonos semanales. Lo cuenta el reportero Nicholas P. Sullivan en su libro *You can hear me now: How microloans and cell phones are connecting the world's poor to the global economy*, 2007.

**"Una extensión obvia del servicio es convertir a las phone ladies en cajeras ambulantes.** Si un celular permite hacer transacciones y los usuarios disponen de las tarjetas correspondientes (monederos electrónicos de algún tipo), el usuario puede hacer pagos o recibir remesas sin manejar dinero en efectivo ni cheques. Según Sullivan, esto se hace en las Filipinas, donde las compañías Globe Telecom (privada) y Smart Communications (descentralizada del sector público) ofrecen monederos electrónicos operables en

el celular de una cajera ambulante, de una tiendita o de una cadena como 7-Eleven. Si el usuario tiene su propio celular, puede usarlo como computadora para hacer transferencias electrónicas.

"Millones de familias mexicanas que reciben remesas de los Estados Unidos o transferencias de programas como Oportunidades pudieran incorporarse a un sistema parecido. Los cheques de Oportunidades son costosos para ambas partes, más aún donde no hay sucursales bancarias. También el giro de remesas desde los Estados Unidos.

**"El largo reinado de los cheques empieza a declinar sin que los bancos hayan aprendido a procesarlos instantáneamente.** Un pago con tarjeta o transferencia electrónica de fondos se hace efectivo en segundos o minutos. Un cheque de una ciudad a otra puede tomar días y hasta semanas. Las tarjetas aparecieron hace más de medio siglo, pero los bancos tardaron mucho en ver la oportunidad y sumarse a la corriente del pago con tarjeta, que luego promovieron con insistencia irresponsable. Después, acertadamente, promovieron el pago de nóminas con transferencias electrónicas de fondos a tarjetas de débito del personal, y ahora promueven el uso más amplio de las transferencias electrónicas. Pero siguen sin aprender de esos ejemplos para procesar cheques, ya no digamos microcréditos.

"Mundialmente, los microcréditos (digamos, de 200 dólares) se pagan con mayor puntualidad que los créditos bancarios normales, aunque exigen garantías menos costosas: únicamente avales solidarios de vecinos. El costo administrativo puede reducirse mucho más con celulares donde se deposite el microcrédito, se carguen automáticamente los abonos semanales y se desconecte la línea en caso de incumplimiento", concluyó Zaid. (Domingo 30 de Mayo de 2010, Reforma, Pág. 12)

## **NEGOCIOS SATELITALES**

### **Complicado para SCT Recuperar Posiciones Orbitales de Satmex: Maricarmen Cortés; Carácter de Minoritario le Reduce su Margen de Maniobra como Socio**

La columnista Maricarmen Cortés dijo que la SCT evalúa opciones para recuperar las posiciones orbitales que Satmex maneja en el país. Dijo que todas estas opciones son jurídicamente complicadas.

La periodista indicó que una "auténtica **cadena de errores**, o más bien horrores, **tiene a Satmex al borde de la quiebra** y lo peor, es que la **SCT tiene muy poco margen de maniobra** para proceder, debido a que el gobierno es socio minoritario en el Consejo".

Destacó que **entre las opciones que analiza se encuentran:**

- La requisa,
- El retiro de la concesión,
- Forzar un cambio de control y

- Presentar denuncias penales. Sobre este punto, no brindó más detalles.

Cortés añadió que tras la fallida oferta de EchoStar, Satmex no dio ninguna explicación congruente. (El Universal, Pág. 4 Cartera)

## **NEGOCIOS EN LÍNEA**

### **Servicios de Banca en Línea en México Sumaron 240 mil en 1H09; Superaron a Japón, Australia y Canadá, aunque el Valor es Menor**

Según el Banxico (Banco de México) el número de pagos y transferencias interbancarias que se realizan en el país, a través de los servicios de banca en línea, es mayor que las operaciones de este tipo que se realizan en Japón, Australia y Canadá.

En el primer semestre del 2009 (1H09) se realizaron 240 mil operaciones diarias de los portales de banca en línea. En contraste, en Japón se realizaron 52 mil, en Australia 33 mil y en Canadá 21 mil.

Sin embargo, **el valor de las operaciones en el caso de México es menor**. El 60% de las 240 mil operaciones son por montos menores a 10 mil pesos.

Sólo el 3% de las operaciones supera la cifra de 1 millón de pesos. En consecuencia, el promedio es de 158 mil dólares. (Reforma, Pág. 8 Negocios)

## **TELEVISIÓN Y RADIO**

### **SKY y Cablevision Lanzaron Paquetes que Incluyen Pantallas HD; Busca Aumentar la Demanda de su Señal HD; No trata de Competir con Comercio Minorista**

Las compañías SKY y Cablevision lanzaron, por separado, paquetes de programación que incluyen pantallas HD para facilitar a los usuarios la visualización de los contenidos en este formato.

El director de Mercadotecnia de SKY, Marco Rojas, dijo que se trata de una medida para sus suscriptores de señal HD que no cuentan con pantallas Full HD 1080p, sino solo con televisores con capacidad para señal analógica.

"Encontramos que la gente que contrata el servicio de HD no tiene equipos Full HD, por eso decidimos apoyar estos sistemas de financiamiento. Estamos ofreciendo el paquete de nuestra señal HD y una pantalla de manera directa **a meses sin intereses**", dijo.

Por su parte, el director de Mercadotecnia de Cablevision, Guillermo Salcedo, aseguró que no se trata de hacerle competencia a los *retails* vendiendo televisiones, sino que es una estrategia para que los televidentes tengan el equipo adecuado y con ello, aumente la demanda de su señal HD.

**"Nuestro negocio no está en vender televisiones**, es importante que el usuario tenga acceso fácil a ellas, para que el día de mañana haya más demanda de la señal HD", dijo el directivo.

Ambos directivos coincidieron en señalar que es importante que los usuarios cuenten con un equipo Full HD para poder disfrutar de los contenidos en ese formato.

Entre los paquetes que ofrecen están:

- SKY: ofrece una pantalla Samsung LCD de 40 pulgadas y su servicio SKY HD por 1 mil 669 pesos al mes. La oferta considera 15 mensualidades sin intereses.
- Cablevision: ofrece una pantalla Sharp LCD de 40 pulgadas con su servicio Pack Premium a un costo de 1 mil 498 pesos mensuales. pagaderos a 18 meses.

Las compañías ofrecen más opciones a sus usuarios de acuerdo al modelo de pantalla y al servicio que se contrate. (Reforma, Pág. 2 Interfase)

## Dish México Maneja Paquetes con Pantalla Full HD

La compañía Dish México maneja un paquete para contratar sus servicios, con una señal estándar (no es de alta definición) y una pantalla Full HD Hitachi. Incluye una antena que permite recibir la señal gratuita HD de los canales de televisión abierta.

El paquete cuesta 999 pesos al mes, por 18 meses de servicio en paquete básico. En el comercio minorista esta pantalla tiene un precio aproximado de 19 mil pesos y en el paquete con Dish cuesta 17 mil 982 pesos. (Reforma, Pág. 2 Interfase)

## INVERSIONES Y OPORTUNIDADES

### Bombardier Abrirá 5 Naves Industriales; Invertirá 300 mdd

La compañía Bombardier instalará 5 nuevas naves industriales en México, en los próximos años. Ejercerá una inversión de 300 mdd y espera crear más de 1 mil empleos.

En el marco de la reciente visita oficial del presidente Felipe Calderón a Canadá, el director General de Bombardier, Pierre Beaudoin, confirmó el proyecto de inversión.

Se espera que los 300 mdd se destinen a la industria aeroespacial. Incluso podrían invertirse 100 mdd más en la industria ferroviaria. (El Financiero, Pág. 21)

## Wind Corporation Invertirá 60 mdd en Tamaulipas; Construirá Planta para Fabricar Torres y Componentes de Generadores Eólicos en Matamoros

La compañía coreana Wind Corporation dijo que invertirá 60 mdd para construir una planta para la fabricación de torres y componentes de generadores eólicos en Matamoros, Tamaulipas.

La **producción** de la compañía **será destinada en su totalidad a la exportación**, principalmente para abastecer **el mercado de Estados Unidos**.

"Con la nueva planta de fabricación de torres y componentes de generadores eólicos, la compañía generará 700 empleos directos en el período 2010-2014", dijo la firma. (Notimex)

### PERSPECTIVA DE NEGOCIOS

## Wall Street Cerró su Peor Mes en Más de un Año

- **Dow Jones Cayó 122 Puntos el Viernes**
- **Nasdaq Decreció casi 1%**
- **Petróleo Perdió Medio Dólar**

Los precios de las acciones cerraron su peor mes en más de un año, al registrar el viernes otra caída tras una nueva serie de noticias desalentadoras desde Europa.

La agencia evaluadora **Fitch Ratings degradó por segunda ocasión en un mes la calificación de la deuda española**, lo que constituyó otro recordatorio a los inversionistas sobre los problemas económicos de largo plazo que siguen enfrentando varios países europeos.

Mayo fue difícil debido a las persistentes e intensificadas preocupaciones sobre los problemas de deuda de Europa, lo que empujó al promedio industrial Dow Jones a la baja en 7.9% y al Standard & Poor's 500 en 8.2%. **Ambos indicadores tuvieron su peor desempeño mensual desde febrero de 2009**, mes previo al inicio de la recuperación de las acciones luego de registrar su nivel más bajo en 12 años. El Dow tuvo su peor caída en mayo desde 1962.

El último día de negociaciones de mayo tuvo el mismo patrón que el resto del mes; las acciones cayeron y se recuperaron alternadamente, luego bajaron hacia el final de la jornada mientras los inversionistas, ante un fin de semana largo por festividad, decidían jugar a la segura y vender.

Fitch degradó la calificación de España diciendo que el plan del país para recortar su presupuesto probablemente disminuirá el crecimiento económico. Una deuda pública creciente obligó a España, entre otras naciones europeas, a imponer recientemente medidas de austeridad a fin de contener su ascendiente déficit.

La agencia calificadora también citó el reciente rescate de un banco regional por parte del banco central de España como un signo de que la recuperación económica de esa nación quedará rezagada.

Antes, este mismo mes, Standard & Poor's disminuyó la calificación de la deuda de España. Grecia y Portugal también han sufrido degradaciones.

Las acciones ya estaban a la baja antes de que surgieran por la tarde las noticias sobre España.

**"La gente está preocupada sobre Europa y estamos viendo una reacción instintiva, particularmente ante el largo fin de semana"**, comentó Joe Heider, un director de Rehmann in Cleveland.

El especialista señaló que los corredores no querían conservar algunas inversiones ya que los mercados estadounidenses estarán cerrados este lunes --por el Memorial Day, día en recuerdo de los soldados estadounidenses caídos en guerra-- mientras que algunas bolsas europeas sí operarán.

La caída del mercado en mayo es considerada una "corrección", lo que significa una pérdida de 10% o mayor luego de un repunte reciente. El S&P 500, el índice más observado por los profesionales del mercado, terminó mayo con un retroceso de 10.5% con respecto a su nivel más alto del año, alcanzado el 23 de abril. El Dow ha perdido 9.5% frente a su mejor nivel de 2010, logrado el 26 de abril.

El viernes, el **Dow Jones cayó 122.36 puntos, el 1.2%, a 10 mil 136.63**. El Standard & Poor's 500 tuvo un decremento de 13.65 unidades, el 1.2%, a 1 mil 89.41, y el índice compuesto **Nasdaq decreció 20.64 enteros, el 0.9%, a 2 mil 257.04**.

Aproximadamente dos emisoras cayeron por cada una que avanzó en la Bolsa de Valores de Nueva York, donde el volumen negociado fue de 1 mil 450 millones de acciones.

En la Bolsa Mercantil de Nueva York, el **crudo de referencia para entrega en julio perdió 58 centavos, para cerrar en 73.97 dólares por barril**. En Londres, el Brent del Mar del Norte tuvo un decremento de 64 centavos, para quedar en 74.02 dólares en el mercado ICE.

En Europa, el índice británico FTSE 100 bajó 0.1%; el indicador alemán DAX retrocedió menos de 0.1% y el índice francés CAC-40 descendió 0.3%. En Japón, el indicador Nikkei subió 1.3% (The Wall Street Journal y Financial Times).

## **INFORME ESPECIAL**

### **Más Promoción Podría Hacer que Despegue la Música en la 'Nube'; Impulso Notable Podría Derivarse de Incursión de Apple**

Ya no hay necesidad de almacenar las canciones en algún aparato para poderlas escuchar cuando uno desea. Los estantes con CDs y la compra de canciones para descargarlas en las computadoras y en los dispositivos portátiles son también cosa del pasado. Ahora, prácticamente toda la música grabada que existe está al alcance de los dedos, en cualquier momento, mediante la internet.

Los servicios que hacen esto posible no son todavía demasiado populares. Pero ahora, los recortes en los precios y los avances en la tecnología podrían hacer que esta idea despegue finalmente.

Por ejemplo, **Rhapsody International y Thumbplay ofrecen ahora la posibilidad de elegir casi cualquier canción o álbum y escucharlo de manera instantánea en un dispositivo móvil** que se conecta a la internet sobre las redes celulares. Los servicios cuestan 10 dólares mensuales.

Justin Darcy, de 32 años y director de ventas en una compañía turística en San Francisco, dice que escucha tanta música que le costaría 10 mil dólares al año si no tuviera el plan de Rhapsody. "Es una de las cosas más valiosas con las que me haya topado", dijo.

Ante el beneficio evidente de poder escuchar millones de canciones como si uno las tuviera almacenadas, **¿por qué estos servicios no son más utilizados?**

En parte ha sido por una escasa promoción, por una ejecución complicada y por el hecho de que la gente está más familiarizada con los discos compactos y con las descargas de canciones desde la tienda de música iTunes de Apple. La gente que gasta menos 120 dólares anuales en música tampoco consideraría muy convenientes los planes de suscripción.

Pero los **proveedores de música esperan ganar más consumidores al facilitar el uso de los servicios**, aprovechando las redes celulares cada vez más robustas para la distribución de música. Y en general, los consumidores se sienten cada vez más cómodos usando muchos tipos de servicios que dependen de archivos almacenados en computadoras distantes y consultados de manera remota, un concepto conocido como "cómputo en la nube".

Los servicios de suscripción han bajado sus precios --en Estados Unidos costaban en general 15 dólares mensuales hasta hace poco-- y la **adopción más amplia podría reducir las tarifas incluso más.**

Un gran aliciente podría llegar si Apple comienza a ofrecer ese servicio. En diciembre, compró una minorista de música en internet, llamada Lala.com, que ofrece acceso a canciones que los usuarios pueden almacenar de manera virtual. Apple no ha revelado sus planes.

Los servicios de suscripción pagan regalías a las empresas discográficas, que están ansiosas por tener nuevas fuentes de ingresos que reemplacen las ventas de CDs. Ese negocio, otrora lucrativo, ha declinado cada año, a medida que los consumidores han preferido comprar canciones individuales u obtener versiones piratas.

"Somos muy **optimistas sobre las perspectivas de las suscripciones al paso del tiempo**", dijo Michael Nash, vicepresidente ejecutivo de estrategia digital para Warner Music Group.

Un problema consiste en encontrar el precio adecuado para el servicio. Otro, en tener la mayor cantidad posible de suscriptores. Si sólo los melómanos empedernidos se suscriben porque esto les permite reducir sus gastos, la industria de la música podría terminar afectando sus propias ventas realizadas por otros medios.

Justo ahora, el comprador estadounidense promedio de música gasta unos 80 dólares anuales en ese concepto, una cifra insuficiente para que estos nuevos servicios sean algo revolucionario, de acuerdo con Sonal Gandhi, analista de medios de Forrester Research. Más de la mitad de los consumidores no gasta un centavo.

La analista predijo que el **número de suscriptores con planes semejantes aumentará de los 2.1 millones actuales a 5 millones para 2014.** ¿Por qué no sumarán más? Entre otras cosas, porque "no todos quieren estar atados a una cuenta mensual", dijo Gandhi.

Una solución sería que los operadores celulares integraran la suscripción a la música con sus servicios mensuales de telefonía. Casi 450 mil consumidores de Vodafone en Europa se suscribieron a un acceso ilimitado a 2 millones de canciones el año pasado, cuando el plan fue añadido a un paquete de datos inalámbricos por 3 euros (4 dólares) mensuales.

Los planes anteriores de suscripción tenían otro problema: Hacían que los consumidores descargaran canciones a sus computadoras y las transfirieran a dispositivos móviles aprobados. Entre los aprobados no figuraban los populares iPhone ni iPod de Apple.

Eso está cambiando. Un plan mensual de 10 dólares, ofrecido por MOG, permite que la gente obtenga música de manera directa e instantánea en el iPhone y en dispositivos que se basan en el software Android de Google (The Wall Street Journal).

## **AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO**

### **NOTAS GLOBALES**

#### **Portugal Telecom No Propuso a Telefónica Comprar su Parte en Vivo**

La compañía Portugal Telecom dijo que no ofreció comprar la participación que la española Telefónica tiene en el operador de telefonía móvil brasileño Vivo, y que su directorio no ha tomado una decisión sobre el asunto.

PT y Telefónica son socios de Vivo, el líder de telefonía móvil de Brasil.

La compañía lusa dijo que responde a "noticias recientes" de que la empresa portuguesa está conversando con inversores sobre la posibilidad de hacer una contraoferta, para comprar la participación de Telefónica en Vivo, luego de que la española ofreció 5 mil 700 mde por la parte de PT en la sociedad brasileña.

El directorio de PT ya había rechazado la propuesta de Telefónica. (Notimex)

#### **Teléfono N900 de Nokia No Alcanza Metas de Venta; En 5 Meses Vendió Menos de 100 mil Unidades; No Desplaza a iPhone ni BlackBerry**

De acuerdo con la consultora Gartner, la compañía Nokia vendió menos de 100 mil unidades de su teléfono avanzado de alta gama N900 en sus primeros 5 meses en el mercado.

La cifra indica que el N900 está lejos de ser una amenaza seria para el iPhone y la BlackBerry.

La venta de menos de 100 mil unidades del N900 contrastan con los **8.75 millones de iPhones vendidos solo entre enero y marzo de este año.**

El N900, que salió a la venta en noviembre pasado, es el primer teléfono de Nokia con el sistema operativo Linux Maemo, que los analistas ven como un punto clave para que Nokia recupere terreno en los próximos años.

El **dispositivo** -con un teclado desplegable y una pantalla táctil- ha encontrado apoyos entre los especialistas en tecnología, pero **no ha logrado llegar a una audiencia más amplia**.

Por su parte, en el marco de la conferencia comercial Open Mobile Summit, el jefe del Negocio de Soluciones de Nokia, Alberto Torres, dijo que "las ventas han superado sustancialmente las expectativas".

Nokia no ha logrado hacer sombra a Apple 3 años después del lanzamiento del iPhone. Su último modelo inteligente, el N95, fue presentado en el 2006. (Notimex)

## **Apple Avanza en Distribución de iPad, Ya está Disponible en Europa y Japón; A Fines de 2010 se Habrán Vendido 8 Millones de Unidades a Nivel Mundial: Consultora; En Gran Bretaña Cuesta 617 Dólares**

Los fanáticos de Apple se lanzaron en masa el pasado viernes a las tiendas de la firma en Asia y Europa para comprar un iPad, la nueva Tablet PC de la firma.

El iPad ahora está **a la venta en Alemania, Francia, Italia, Suiza, España, Gran Bretaña, Japón y Australia**, y también será ofrecido **en Canadá**.

Los precios de la versión más barata parten de los 499 dólares en Estados Unidos al equivalente a 617 dólares en Gran Bretaña.

**Apple ha vendido más de 1 millón de iPads en Estados Unidos** desde su debut el 3 de abril. La demanda fue tan fuerte que la compañía demoró el lanzamiento internacional por un mes.

RBC Capital Markets estimó que el total de ventas del iPad alcanzará las 8.13 millones de unidades en todo el mundo para fin de año.

El alboroto mundial en torno al iPad, ayudó a que Apple superara la semana pasada a Microsoft como la mayor empresa de tecnología por valor de mercado, lo que describe la hazaña de una firma que casi colapsa en la década del 1990.

Algunos analistas advirtieron que Apple, que terceriza la producción del aparato y depende de numerosos proveedores, no puede dar abasto con la creciente demanda.

Andy Hargreaves, analista de Pacific Crest Securities en Estados Unidos, dijo que "la oferta va a seguir ajustada, pero estimo que van a vender cada unidad que puedan distribuir".

Pascal Lordon, uno de los primeros de la fila de la tienda central de Apple en el subsuelo del Louvre en París, dijo que ya tenía el resto de los productos de Apple y se describió a sí mismo como un gran fanático.

"El iPhone creó una nueva necesidad pero la pantalla es pequeña. El iPad es más cómodo, tiene una verdadera pantalla", dijo Lordon, un editor de video de 51 años.

En Londres prevalecía la atmósfera circense habitual para cada lanzamiento de la marca.

"Quería tocarlo lo antes posible. Me sentí verdaderamente entusiasmado cuando lo tuve en mis manos", dijo Takechiyo Yamanaka, de 19 años, quien acampó frente a la tienda principal de Apple en Tokio desde la tarde del miércoles para ser el primero en la fila.

"Es una decisión un poco visceral, emocional, porque no se puede justificar racionalmente", dijo Anna Kistner al salir del local de Apple en Munich, Alemania, con 2 iPads.

**Apple aún tiene que anunciar la fecha de lanzamiento para China continental**, el que podría ser un mercado mucho más difícil. Versiones de imitación del dispositivo están circulando en Internet y en centros comerciales minoristas en un país propenso a la piratería. (Notimex)

## Apple podría Utilizar Tecnología HTML5 para iPhone y iPad; Desarrollaría Solución para Reproducir Video y Audio en Dispositivos Móviles

Analistas del sector dijeron que la compañía Apple podría optar por usar tecnologías como HTML5, código de programación abierto para páginas de Internet.

Explicaron que el uso de esta plataforma, le permitiría crear una solución admisible que posibilite a sus dispositivos móviles (iPhone y la iPad) reproducir video, fotos y audio de forma simple en algún navegador web.

"El **no abrirse a otras plataformas si les resta mercado** pero ellos así han manejado la mayoría de sus productos, acciones que les ha dado crecimiento a pesar de ser una minoría", indicaron.

El 29 de abril pasado, Steve Jobs, CEO de Apple, argumentó que no utilizaba el soporte Flash de Adobe, debido a las limitantes de seguridad, de gasto de recursos energéticos (batería) y de la poca manipulación que el programa atribuye al ser usado en un navegador de páginas electrónicas. (Notimex)

## Ballmer No se Presentará Junto a Jobs en Conferencia; Mediante Twitter, Ejecutivos de Microsoft Desmintieron los Rumores

El director de Microsoft, Steve Ballmer, no aparecerá junto a su colega de Apple, Steve Jobs, informaron ejecutivos de la primera empresa, mediante mensajes en Twitter.

"Steve **Ballmer no hablará en la Conferencia de Desarrolladores de Apple. No aparecerá en 'Dancing with the Stars'**, no será jinete en Belmont" (la célebre carrera hípica), señalaron los ejecutivos en sus "tweets", provocando una andanada de respuestas.

Más temprano, un analista financiero había enviado una nota a los inversionistas, diciendo que Ballmer **aparecería en una próxima conferencia de Apple para desarrolladores de software, a fin de promover los programas de Microsoft que pueden usarse para crear aplicaciones dirigidas al iPhone.**

La versión no parecía del todo descabellada. Jobs ha aparecido antes junto al cofundador de Microsoft, Bill Gates, en algunos actos.

Pero resultaba difícil imaginarse al explosivo Ballmer tomando el micrófono junto al sereno Jobs. (The Wall Street Journal).

## **Gobierno de EU Autorizó a Aerolíneas Mudanza a Sistema de Control Basado en Satélite; Plazo para Implementar la Tecnología Vence en 2020**

El gobierno estadounidense autorizó a las aerolíneas y otros propietarios de aviones instalar los equipos necesarios para mudarse a un sistema de control de tráfico aéreo basado en comunicaciones vía satélite.

La Administración Federal de Aviación (FAA) publicó los requisitos de rendimiento de los equipos de seguimiento que **todos los aviones deberán tener hacia 2020 para poder utilizar los aeropuertos estadounidenses y las rutas más congestionadas.**

Los equipos permitirán que los aviones usen sistemas de localización satelital GPS para transmitir su ubicación de manera constante a los controladores de tráfico y a otras aeronaves.

Se espera que esto incremente la seguridad aérea al dar a los controladores una **visión más precisa y actualizada de la ubicación de las aeronaves que la brindada por el actual sistema de radares.**

El nuevo sistema posibilitará por primera vez que los pilotos vean las mismas pantallas con la ubicación de las aeronaves que ven los controladores, pero sólo si su aparato tiene equipos adicionales para recibir las señales.

Las pantallas también mostrarán por primera vez los aviones que están en tierra, lo que el gobierno y la industria aeronáutica esperan que ayude a evitar choques en pistas de aterrizaje y otros percances.

Los **equipos servirán para que los aviones vuelen en trayectos más directos y que los controladores puedan reducir el espacio de separación entre ellos**, lo que ahorraría tiempo y combustible y, por lo tanto, reduciría la contaminación.

La FAA lleva más de una década de trabajo en el nuevo sistema y se espera que demore al menos otros 10 años para implementarlo por completo. El nuevo equipamiento costará hasta 4 mil mdd, según el administrador Randy Babbitt (The Wall Street Journal).

## **Symantec Anunció Norton Everywhere de Seguridad; Busca Ofrecer Protección y Respaldo Más Allá de la PC**

Symantec anunció su iniciativa Norton Everywhere para ampliar la seguridad, el respaldo y el software relacionado con infraestructura, más allá de las PCs, a fin de llevarlo a varios dispositivos de consumidor, desde iPhones y aparatos basados en Android, hasta "hubs" de medios.

"Estamos ingresando a una **nueva era, donde los dispositivos distintos a las PCs explotan en número, lo que significa más oportunidad para los delincuentes informáticos**", dijo Janice Chaffin, presidenta de la unidad de negocios de consumidor de Symantec, en un comunicado.

"Se está volviendo cada vez más crítico para los consumidores el estar protegidos más allá de sus PCs".

Actualmente, de acuerdo con IDC, hay **más de 10 mil millones de dispositivos distintos a la PC con conectividad a internet**. El grupo espera que ese número crezca a casi 20 mil millones para 2014.

Incluso, muchos de esos dispositivos carecen de algún sistema integrado de seguridad.

En el frente del teléfono inteligente, Symantec espera lanzar una versión "beta" de Norton Smartphone Security para dispositivos Android el mes próximo. El software permitirá que los usuarios **borren de manera remota el contenido de sus dispositivos --mediante un mensaje de texto--** y añadan software antivirus, además de contar con la capacidad de bloquear las llamadas que no desean recibir.

Desde el punto de vista del almacenamiento, Norton ConnectBeta, una aplicación que está actualmente disponible de manera gratuita para el iPhone, la iPad o los dispositivos basados en Android, puede ingresar a cualquier archivo guardado mediante Norton Online Backup o Norton 360.

En tanto, Norton **DNS añadirá una capa adicional de seguridad para navegar por la Web, mediante herramientas contra el "phishing", el software espía o los programas nocivos**. También ofrecería filtro de sitio Web.

"La gente relaciona los productos de seguridad de Norton con el escaneo de cada archivo que llega a un sistema. Con Norton DNS, cada vez que un usuario navega a un URL éste puede ser verificado", señaló Symantec en un comunicado.

A partir del mes próximo, la compañía informó que los consumidores pueden programar la configuración DNS de sus "enrutadores" domésticos para usar el servicio gratuito o descargar una aplicación Android con el objetivo de proteger su navegación cuando emplean una conexión Wi-Fi (The Wall Street Journal).

## Google Completó Adquisición de AdMob; Comenzará a Hacerse de Algunas de sus Propias Acciones

Google completó su adquisición de la red de publicidad móvil AdMob, por 750 mdd, y comenzará a adquirir como resultado algunas de sus acciones.

Oficialmente, la compañía tomó ya el control de AdMob. La compra se cerró **menos de una semana después de que la Comisión Federal de Comercio (FTC) aprobó el convenio, luego de una investigación de seis meses sobre si Google obtendría demasiado control sobre la publicidad en celulares**.

La agencia concluyó que la expansión reciente de Apple al rubro de los anuncios móviles garantizaría que hubiera competencia.

AdMob, fundada hace cuatro años, tiene unos 160 empleados.

La **toma de acciones es pagada con títulos de Google, que pretende compensar esos papeles en sus cuentas empresariales al adquirir 750 mdd en acciones propias en el mercado abierto** (The Wall Street Journal).

## Presidente Hugo Chávez Recibió 12 mil Mensajes en Twitter en 2 Días; Tiene 450 mil Seguidores; De una Muestra, sólo 17% fueron Críticas y 43% Peticiones

Hace 5 semanas el presidente de Venezuela, Hugo Chávez, registró la cuenta @chavezcandanga en Twitter y ahora tiene 450 mil seguidores.

Recientemente se divulgó que el político recibió 12 mensajes entre el 7 y el 8 de mayo pasados.

Un investigador revisó a detalle la comunicación y encontró que:

- 43% fueron Peticiones y Denuncias,
- 31% Mensajes positivos y de apoyo y
- 17% Mensajes negativos.

El porcentaje restante no se especificó a qué correspondía.

Se cree que el presidente podría recibir alrededor de 500 peticiones y denuncias de problemas cada día, por lo que un equipo de 200 personas que lo apoyarían para responder, sería insuficiente. (Notimex)

## AMERICA LATINA

### Chile Licitará Servicios de Banda Ancha 4G en Marzo 2011

El titular del regulador de telecomunicaciones Subtel, Jorge Atton, dijo que el gobierno chileno realizará una licitación por servicios de banda ancha 4G en marzo del 2011.

Señaló que **la banda con más probabilidades de ser licitada para dichos servicios, es la de 700 MHz** pues "está asociado a TV digital".

Atton explicó que "en la medida que vamos avanzando en la digitalización de la TV, vamos a ir limpiando ese espectro para ponerlo a disposición de Internet de banda ancha móvil".

En lo que se refiere a espectro adicional, el funcionario afirmó que el gobierno se encuentra en proceso de licitación de 900 MHz y que posteriormente prepararía la licitación de 2.3 GHz. (Notimex)

### Chilena Entel Abrió Data Center; Promoverá Estrategia para Servicios TI a Corporativos; Invirtió 20 mdd

La firma chilena de telecomunicaciones Entel inauguró un data center de 20 mdd en la capital, Santiago. El objetivo es promover su estrategia de ofrecer servicios de TI corporativos.

El **data center está conectado por fibra óptica con las redes de telefonía fija y móvil de Entel**. Este es el sexto data center de Entel en Chile.

El gerente General Corporativo de la firma, Richard Buchi, dijo que "existe una demanda no satisfecha por servicios de data center que cuenten con estándares de nivel mundial. Hoy [27 de mayo] inauguramos el más grande y moderno del país y de América Latina, que ponemos a disposición de las empresas de todo tamaño para satisfacer la demanda por esos servicios".

El plan maestro de la compañía es lograr un total de 8 mil metros cuadrados de espacio de datos, proceso que se desarrollará en 4 etapas, según la demanda. La instalación garantizará una disponibilidad de 99.9%, señaló la empresa.

La nueva construcción se llevó a cabo de acuerdo con normas antisísmicas y comprende características ecológicas y de sustentabilidad que garanticen autonomía energética, control de accesos y estrictas medidas de seguridad. (Notimex)

## **Conectividad Satelital Potenciará Backhaul Celular en Brasil y Otros 4 Países en AL: Intelsat; Operadores Instalarán más Redes**

El director de Ventas de Intelsat, Estevão Ghizoni, dijo que el operador prevé una creciente demanda de backhaul celular a través de tecnología satelital en Brasil, Argentina, Chile, Perú y Colombia.

"La **conectividad satelital puede ofrecer una solución a la medida**, lo que permite a los operadores inalámbricos acelerar el despliegue de redes y ser los primeros en llegar al mercado o para cumplir los plazos regulatorios", afirmó.

**Brasil**, en particular, tiene un enorme potencial y el **gobierno está fomentando el backhaul celular por satélite** al decretar la entrega de servicios a pueblos y pequeñas localidades fuera de centros urbanos.

El operador brasileño de línea fija Intelig anunció la firma de un contrato de capacidad a varios años por el satélite IS-14 lanzado hace poco por Intelsat, ubicado en la posición 315° E.

Al emplear la capacidad de Intelsat en el IS-14, Intelig podrá expandir su red, que atiende a más de 41 millones de usuarios móviles. (Notimex)

## **En Brasil Primer MVNO Lanzará Servicios en Octubre 2010; Segmento podría Sumar 10 Millones de Suscriptores: Anatel**

El regulador brasileño de telecomunicaciones, Anatel, prevé que el primer operador móvil virtual (MVNO) del mercado lance servicios en octubre de este año.

Recordó que la autoridad aprobará en septiembre la normativa para el funcionamiento de estas entidades.

Si se aprueba la regulación, los **MVNO podrán entrar al mercado de la telefonía móvil y arrendar la infraestructura de los operadores existentes**.

De acuerdo con estimaciones del regulador, el segmento de los MVNO tiene el potencial para llegar a 10 millones de suscriptores.

El gerente General de Personal Terrestre de Anatel, Nelson Takayanagi, señaló que la decisión aprobar la operación de los MVNO hasta ahora, fue porque Anatel consideró que de haberlo hecho antes, el proceso de adjudicación de espectro móvil se habría visto afectado.

"No queríamos que grandes operadores entraran al segmento y afectaran la competitividad del mercado", aseveró Takayanagi.

Al respecto, el analista José Otero, dijo que la aprobación de los MVNO en Brasil permitirá una expansión de las ofertas de servicios móviles, especialmente en segmentos de nicho. (Notimex)

## Brasileño Transit Telecom Lanzó VoIP Cloud Distribuidor para Operadores de Internet y Cableros

El operador brasileño Transit Telecom, lanzó un nuevo producto de voz para operadores de Internet y TV por cable llamado VoIP Cloud Distribuidor.

El nuevo producto es una **solución basada en IP que emplea los conceptos de servicios en la nube y software** como servicio (SaaS).

Transit comenzó a operar en el 2002 en los estados de São Paulo, Santa Catarina, Río de Janeiro, Paraná, Minas Gerais y Rio Grande do Sul, y actualmente atiende a más de 1 mil municipios con sus servicios principales de telefonía local y LD. (Notimex)

## Brasileña Nomer Lanzó Solución CM4all WebsiteCreator Business Edition ; Estará Dirigida a PyMEs

La compañía Nomer lanzó el CM4all WebsiteCreator Business Edition, una solución del desarrollador alemán de aplicaciones basadas en la web Content Management AG.

El director de Nomer, Ricardo Fernandes, dijo que "el CM4all WebsiteCreator Business Edition [...] permitirá a nuestros clientes PyME crear y mantener su propia presencia web de forma conveniente". (Notimex)

## Grupo IRSA Busca Comprar Participación de Telecom Argentina; Ofrecería hasta 680 mdd; En caso de Lograr la Adquisición Buscará Socio con Experiencia en Sector Telecom

El grupo argentino IRSA confirmó que está participando en el proceso para adquirir la participación de Telecom Italia en Sofora.

La oferta de IRSA por la participación de Telecom Italia en Sofora puede llegar a 680 mdd.

La firma dijo que está considerando tener un socio con experiencia en el sector de telecomunicaciones, si consigue adquirir al operador connacional Telecom Argentina.

Además, **si IRSA compra la participación de Telecom Italia en Sofora, el grupo podría obtener el control total** de Sofora dado que TI tiene una opción para comprar la participación que posee Grupo Werthein en la compañía.

Telecom Italia y el grupo argentino de inversiones Werthein tienen cada uno participaciones de 50% en Sofora.

En un informe a la bolsa de valores, **IRSA sostuvo que tiene una experiencia limitada en el sector de telecomunicaciones**, y que la posible entrada a este mercado podría tener un impacto significativo en su condición financiera. (Notimex)

## El 9% de Argentinos cuentan con 2 Líneas de Telefonía Móvil: Consultora

De acuerdo con un estudio reciente de la consultora local Prince & Cooke, el 9% de los suscriptores de telefonía móvil en Argentina tiene 2 líneas en servicio.

El 90% de los suscriptores de telefonía móvil tiene una línea en servicio, mientras que el 1% tiene más de 2 líneas en servicio, de acuerdo con el estudio. (Notimex)

## Cable & Wireless Instala Cable Submarino Adicional para Conectar Jamaica y República Dominicana; East-West estará Operando a Principios de 2011

La compañía Cable & Wireless Communications (C&WC), informó que está instalando un cable submarino adicional, denominado East-West, desde Jamaica y las Islas Caimán hasta las Islas Vírgenes Británicas, con una conexión a República Dominicana.

La compañía ya comenzó a instalar el cable, que estará en operación a principios del próximo año.

Con esta incorporación, **C&WC busca crear un anillo de red en la región que sirva como principal ruta de datos** desde América Latina hasta EU.

Un total de 23 países caribeños están conectados al sistema de cable de la firma. (Notimex)

## Utiba Americas Ganó Contrato en Ecuador; Proveerá Plataforma SaaS a Globalcash

La compañía Utiba Americas, proveedor de plataformas para transacciones móviles financieras y de pago, fue contratado por la firma ecuatoriana de servicios de dinero móvil, Globalcash.

La estadounidense le proveerá una plataforma de servicios financieros en el país para que **Globalcash lance servicios de cartera móvil para la población no bancarizada de Ecuador** a través de la plataforma de software como servicio (SaaS).

El director General Adjunto de Utiba, Justin Ho, dijo que "con Globalcash, revolucionaremos los servicios de comercio móvil en Ecuador, país que presenta un enorme potencial". (Notimex)

## **Perú Cerró 2009 con un Alza de 510% en Conexiones de Banda Ancha Móvil; Sumó más de 98 Mil Conexiones**

El estudio Barómetro Cisco de Banda Ancha indicó que Perú finalizó el 2009 con 98 mil 697 conexiones de banda ancha móvil, un alza de 510% si se compara con el cierre del año anterior.

El **segmento residencial generó el 87% del total de conexiones** de banda ancha móvil, mientras que el 66% se concentró en la capital, Lima, al cierre del año pasado.

En el **segmento de banda ancha fija**, el país finalizó el 2009 con una **penetración de 3.04%**, luego de una adición neta de 36 mil 200 conexiones nuevas entre enero y diciembre.

La crisis económica afectó a los segmentos tanto residencial como corporativo en términos de adopción de banda ancha.

Lima concentró el 77% de las conexiones fijas al término del 2009. (Notimex)

### **NOTAS AFINES**

## **Versión de que Texas Instruments Comprará Planta de Chips en China; Fábrica tiene un Valor de 500 mdd**

De acuerdo con fuentes que no fueron identificadas, la compañía tecnológica estadounidense Texas Instruments, está en conversaciones para comprar una planta de testeo y ensamblaje de chips en el sur de China.

Agregaron que el acuerdo sería firmado en 2 meses.

La fábrica vale alrededor de 500 mdd, dijo una de las fuentes.

"El **gobierno de la ciudad de Chengdu y Texas Instruments están revisando los detalles** ahora ", dijo una de las fuentes.

La planta de 8 pulgadas actualmente está siendo operada por el mayor fabricante de chips de China, SMIC, bajo un contrato con el gobierno de la ciudad de Chengdu.

Los funcionarios de SMIC y Texas Instruments declinaron hacer comentarios al respecto. (Notimex)